全国約80校、5000名以上の学生への接点がある

美容学校で
講師をするから

年間プログラムで
家庭教師がつくから

社員が育つ採用活動

美容学生に講師をし、採用できる力を自社スタッフにつけていくから、
関わるスタッフが育ち、採用（リクルート）チームが育っていく。

採用や育成で、こんなことを考えることないですか！？

- ☑ 美容学校とのつながりを増やしたい！
- ☑ この仕事や自社に自信を持つスタッフを育てたい！
- ☑ 自社内に、新卒採用ノウハウを蓄えたい！
- ☑ プレゼン能力をスタッフに身につけさせたい！
- ☑ 自社に合う美容学生を採用して行きたい！
- ☑ ヌケモレなく採用活動ができるようにしたい！
- ☑ 社内に採用チームを作って行きたい！
- ☑ ガイダンスまでに学生内での知名度を上げたい！

美容業界の新卒採用の決定版「社員が育つ採用活動」なら、解決できます！

なぜなら、「社員が育つ採用活動」では、こんなことが実現できるから！

美容学校の１年生授業に参加して、
　　実習やガイダンス前にサロンが学生に知られる！
授業講師をできるレベルにスタッフのプレゼン力が上がる！
「学生が欲しい時だけ」じゃなく、授業協力サロンになれる！
スタッフが採用や会社のことに興味関心を持つようになる！
現場のスタッフと相性がいい学生が来るから、育てやすい！
縁のなかった美容学校へ、自然な接点を作りやすい！
自社内に採用ノウハウが溜まるから、会社の成長になる！

つまり

美容学校授業に入るから差別化できる。
自社に採用ノウハウが溜まるから、安定採用できる。

「社員が育つ採用活動」で得られる4つのメリットの詳細

Merit 1　学生へのプレゼンノウハウが身につく

IMP（Impression of My Powertalk）

IMSに出る方対象、6回のセミナー（旧：ダントツ塾）

学生に関わるスタッフが「プレゼン能力」を
身につけることができるトレーニングです。

学生の心を動かすプレゼンの力を身につけるトレーニング。そのために「この仕事の価値」を棚卸し、伝わる「言葉の仕入れ」をし・・・自社に合った学生に伝わるプレゼン力を磨きます。

Merit 2　美容学校の授業に入れる

IMS（Imagine of My Self）

IMP（旧：ダントツ塾）受講の方、エントリー制

全国80校の美容学校学生と
1年生のうちからつながるキャリア教育授業

**「学生へ5分プレゼン」、「ディスカッション」、「目標設定チームワーク」など、半日から丸一日、授業を行います。
講師として学校に訪問で、学生、先生と関係が深まります。**

Merit 3　採用の最新ノウハウが得られる

採用ノウハウセミナー

採用担当者対象、指定セミナーは全て対象

「先生営業」「ガイダンス」「サロン見学」
出会った学生を内定につなげるノウハウを得られます。

**どの時期にどんな活動をすればいいのか？
どんな話をして、ツールは何を用意するのか？SNSの発信はどうするのか？など直接的なノウハウが得られます。（セミナー音源で聴き放題）**

Merit 4　マンツーマンのフォローがつく

家庭教師

採用担当者対象、毎月1回（原則）の頻度

毎月のコンサルティング。セミナーでは
解決しきれない個別の課題をクリアできます。

**学校と関係をつなぐ、セミナーで得たノウハウを自社に合うように実践する。下がるモチベーションを維持する。うっかり忘れを防止する。などなど、多くのメリットがあります。
（Webコンサル、面談、臨店などを選択）**

＞＞＞＞　だから、新卒採用へつながる（一例）

IMPで必要なトレーニング受講。

→ IMS授業で学生と接点を持つ。

→ 学生との接点を生かすノウハウを実践。

→ 先生への採用活動を必要なタイミングで実施。

→ 面接を受けたいと学生に言ってもらう。

きっとある！貴社に合うコース

選べる3つのコース

「社員が育つ新卒採用」は、サロンの課題に合わせて使えます！

スマートな関わり

A： Webコース（リクルーター育成）

月額45,000円・12回払い

毎月の個別Webコンサルにより、リクルーター（採用責任者）の方が、
学校の授業の参加から、それを活用し、ガイダンス、サロン見学、面接、内定と
採用活動のゴールまでつなげていけるノウハウを得て、行動できるようになっていただきます。

B： 面談コース（リクルートチーム強化）

月額68,000円・12回払い

毎月の面談と年2回の採用ミーティング参加により、サロンの中にリクルートチームを作り、
そのチームのミーティング運営までサポート。チームで採用活動に取り組むことで、
ガイダンスやサロン見学運営がより効果的になります。

ガッツリな関わり

C： 鉄板パック （3社限定）

月額120,000円・12回払い

臨店社内セミナーを年に6回実施することで、サロンの全スタッフの採用活動、
新人育成への意識向上、環境整備をサポートし、スタッフの巻き込みを採用チームと
一緒に行います。採用チームが社内セミナーを独自開催できるようにします。

「社員が育つ採用活動」の開催概要

Merit 1

IMP（Impression of My Powertalk）の開催日程

2018年から2019年にかけての日程です。

コース名	曜日	定員（継続は各17社メド）	主講師	第1	第2（伊藤担当）	第3（菊池担当）	第4	第5	第6
東京A	火	25社	菊池	9/18	10/16	11/13	12/4	2/5	4/9
東京B	火	25社	伊藤	12/11	1/22	3/12	5/14	6/11	7/9
東京C	月	25社	伊藤	11/19	12/17	2/25	4/22	5/20	6/17
東京D	火	25社	伊藤	1/29	2/26	4/16	5/28	6/25	7/16
名古屋A	月	25社	伊藤	11/12	12/10	2/4	3/4	4/15	6/10
大阪A	月	25社	菊池	10/1	11/5	12/3	2/18	3/18	5/13
大阪B	月	25社	菊池	1/28	2/25	4/22	5/20	6/17	7/8

開催時間：
第1回のみ10時から17時
第2回目以降10時から16時
（全コース、全日共通）
会場： 東京山手線付近
大阪・環状線付近
名古屋・名駅付近

参加対象者：
IMS授業に出場したいスタッフ3名、
もしくは6名を1枠とします。

Merit 3

採用ノウハウセミナーの開催日程

2018年の日程です。

	SNSセミナー	ガイダンス（フェア）	サロン見学
東京（火）	2月13日 18:00～19:30	1月23日 18:30～20:30	3月20日 18:30～20:30
		3月13日 18:30～20:30	4月10日 18:30～20:30
名古屋（月）	3月19日 16:00～17:30	2月5日 18:30～20:30	3月19日 13:00～15:00
		3月19日 18:30～20:30	4月23日 18:30～20:30
大阪（月）	2月26日 17:00～18:30	1月22日 19:00～21:00	3月12日 19:00～21:00
		3月26日 19:00～21:00	4月16日 19:00～21:00

会場： 東京山手線付近
大阪・環状線付近
名古屋・名駅付近

＊各テーマのセミナー音源は、
セミナー参加をしても、しなくて
も配布をします。
各店舗で、勉強会などでも聞い
て活用をしてください。

参加対象者：
採用担当者、何名のご参加でもOK。
事前に人数申請は必要です。

仮お申込は超カンタン！今すぐ下記を記入してファックス送信するだけ！

FAX仮お申し込み 050-3730-0376 （24時間対応）

これは、仮お申し込みです。この後の流れは・・・

お申込完了までの手順

1. この仮申込書をFAX
2. 電話などでコンプラットより詳細な説明。
3. 納得されたら本申込書を記入して申込完了！
4. 参加当日までの準備などコンプラットよりご案内

仮お申込記入欄

お問い合わせは、03-3229-4044、もしくは、info@complat.jpへお願いします。

会社名（サロン名）		担当者名	
ご住所			
メールアドレス		直通電話	

ご参加希望コース

ご参加希望コース名の右に✔を入れてください。

A： Webコース リクルーター育成	✔	B： 面談コース リクルートチーム強化	✔	C： 鉄板パック （3社限定）	✔
月額45,000円（税別） *1		月額68,000円（税別）		月額120,000円（税別）	
毎月のWebコンサルでリクルーター育成 （プレゼントレーニング、美容学校授業、セミナー参加、セミナー音源代込み）		毎月の面談、年2回の採用ミーティング参加で採用チームの育成 （プレゼントレーニング、美容学校授業、セミナー参加、セミナー音源代込み）		毎月の面談、年6回の社内セミナー開催で社内の意識向上、環境整備 （プレゼントレーニング、美容学校授業、セミナー参加、セミナー音源代込み）	

*1 各料金表示は、12分割でお支払いの場合の料金です。

◆ 開発責任者・主席トレーナー　コンプラット代表　菊池　研（きくち・けん）

ミッション「夢を形に」　家庭をエンジンに、10億の人々に、夢を形にするきっかけを発信する

1973年、青森生まれ、兵庫県育ち。京都外国語大学出身。
大手書店勤務、広告写真家、イベントプロデューサーを経験。
2004年、某コンサルティングファームを母体とするコンサルティングブランドに参加。
経営コンサルタントとして、年商1億円から100億円規模の中小企業を支援。
美容院に関しては、累計1700店舗の経営に携わる。
2005年月間MVP受賞、2006年ブランドNO. 1コンサルタント。コンサルタントの採用、育成も務める。
2007年12月株式会社コンプラット代表取締役に就任。
2008年6月より年間50回開催、約700名が参加した「コンぷらっと火曜会」を3年に渡り主宰。
2011年より美容院向け研修サービス、ダントツ塾「人が育つ採用」を開発提供。
東京、大阪、名古屋、福岡の4都市で年間約150社が研修を受講し、約60校の美容学校で授業を行い、美容師、学生の職業観醸成と伝達力の向上に力を注いでいる。
著書：「自分ダントツ化計画」（グラフ社）
「一刻もハヤク　ツマラナイ　ゲンジツから脱出スル方法」（コワフュール・ド・パリ・ジャポン）
講演：美容ディーラー、美容勉強会団体、学校、商工会議所、倫理法人会、企業など

▼ 業界紙掲載・連載多数 ▼

詳細お問い合わせはこちらへ　>>>　03-3229-4044

別途、臨店研修も承っています。