

全国約80校、5000名以上の学生への接点がある

美容学校で
講師をするから

年間プログラムで
家庭教師がつくから

通算第9期

(旧:ダントツ塾
リニューアル・バージョンアップ)

社員が育つ採用活動

美容学生に講師をし、採用できる力を自社スタッフにつけていくから、
関わる**スタッフが育ち、採用(リクルート)チームが育っていく。**

採用や育成で、こんなことを考えることないですか！？

- ☑ 美容学校とのつながりを増やしたい！
- ☑ この仕事や自社に自信を持つスタッフを育てたい！
- ☑ 自社内に、新卒採用ノウハウを蓄えたい！
- ☑ プレゼン能力をスタッフに身につけさせたい！
- ☑ 自社に合う美容学生を採用して行きたい！
- ☑ ヌケモレなく採用活動ができるようにしたい！
- ☑ 社内に採用チームを作って行きたい！
- ☑ ガイダンスまでに学生内での知名度を上げたい！

美容業界の新卒採用の決定版「社員が育つ採用活動」なら、解決できます！

なぜなら、「社員が育つ採用活動」では、こんなことを得られるから！

「社員が育つ採用活動」で得られる4つのメリット

Merit 1 学生へのプレゼンノウハウが身につく



IMP (Impression of My Power talk)
(*旧ダントツ塾)で
美容学生へのプレゼン
ノウハウが得られます！

Merit 2 美容学校の授業に入れる



IMS (Imagine of My Self) 授業で
美容学生への知名度アップ、
先生とのきっかけが得られます。

Merit 3 採用の最新ノウハウが得られる



テーマごとの採用セミナーと
その音源で
最新採用ノウハウが得られます。

Merit 4 マンツーマンのフォローがつく



Web(対面)の家庭教師コンサルで
状況に合った
採用方法が得られます。

「社員が育つ採用活動」で得られる4つのメリットの詳細

Merit 1 学生へのプレゼンノウハウが身につく

IMP (Impression of My Powertalk)

IMSに出る方対象、6回のセミナー(旧:ダントツ塾)

学生に関わるスタッフが「プレゼン能力」を身につけることができるトレーニングです。

学生の心を動かすプレゼンの力を身につけるトレーニング。そのために「この仕事の価値」を棚卸し、伝える「言葉の仕入れ」をし・・・**自社に合った学生に伝えるプレゼン力**を磨きます。



Merit 2 美容学校の授業に入れる

IMS (Imagine of My Self)

IMP (旧:ダントツ塾)受講の方、エントリー制

全国80校の美容学校学生と1年生のうちからつながるキャリア教育授業

「学生へ5分プレゼン」、「ディスカッション」、「目標設定チームワーク」など、半日から丸一日、授業を行います。
講師として学校に訪問で、学生、先生と関係が深まります。



Merit 3 採用の最新ノウハウが得られる

採用ノウハウセミナー

採用担当者対象、指定セミナーは全て対象

「先生営業」「ガイダンス」「サロン見学」
出会った学生を内定につなげるノウハウが得られます。

どの時期にどんな活動をすればいいのか？
どんな話をして、ツールは何を用意するのか？ SNS
の発信はどうするのか？ など直接的なノウハウが得られます。(セミナー音源で聴き放題)



Merit 4 マンツーマンのフォローがつく

家庭教師

採用担当者対象、毎月1回(原則)の頻度

毎月のコンサルティング。セミナーでは解決しきれない個別の課題をクリアできます。

学校と関係をつなぐ、セミナーで得たノウハウを自社に合うように実践する。下がるモチベーションを維持する。うっかり忘れを防止する。などなど、多くのメリットがあります。(Webコンサル、面談、臨店などを選択)



>>>> だから、新卒採用へつながる(一例)

IMPで必要なトレーニング受講。



IMS授業で学生と接点を持つ。



学生との接点を生かすノウハウを実践。

先生への採用活動を必要なタイミングで実施。

面接を受けたいと学生に言うってもらう。

「社員が育つ採用活動」の開催概要

Merit 1

IMP (Impression of My Powertalk) の開催日程

* 1月以降の日付は2018年です。

コース名	曜日	定員 (継続は各18社メド)	主講師	第1	第2 (伊藤担当)	第3 (菊池担当)	第4	第5	第6
東京 A	火	25 社	菊池	9/19	10/17	11/14	1/23	2/20	3/20
東京 B	火	25 社	伊藤	12/12	1/16	2/13	4/3	5/8	6/5
東京 C	月	25 社	伊藤	10/30	11/20	12/11	1/22	2/19	3/19
東京 D	火	25 社	伊藤	1/30	2/27	4/10	5/15	6/12	7/3
名古屋 A	月	25 社	伊藤	11/13	12/4	1/29	3/5	4/2	5/14
大阪 A	月	25 社	菊池	9/25	10/23	11/27	1/29	2/19	3/26
大阪 B	月	25 社	菊池	1/22	2/26	3/12	4/16	5/21	6/11

開催時間:
第1回のみ10時から17時
第2回目以降10時から16時
(全コース、全日共通)

会場: 東京山手線付近
大阪・環状線付近
名古屋・名駅付近

参加対象者:
IMS授業に出場したいスタッフ3名、
もしくは6名を1枠とします。

Merit 3

採用ノウハウセミナーの開催日程

* ガイダンス以降は、2018年の日程です。

	先生との関係づくり	ガイダンス(フェア)	サロン見学
東京(火)	9月19日 19:00~21:00	1月23日 18:30~20:30	3月20日 18:30~20:30
		3月13日 18:30~20:30	4月10日 18:30~20:30
名古屋(月)	9月11日 18:30~20:30	1月29日 18:30~20:30	3月19日 13:00~15:00
		3月19日 18:30~20:30	4月23日 18:30~20:30
大阪(月)	9月25日 19:00~21:00	1月22日 19:00~21:00	3月12日 19:00~21:00
		3月26日 19:00~21:00	4月16日 19:00~21:00

会場: 東京山手線付近
大阪・環状線付近
名古屋・名駅付近

* 各テーマのセミナー音源は、
セミナー参加をしても、しなくても
配布をします。
各店舗で、勉強会などでも聞いて
活用してください。

参加対象者:
採用担当者、何名のご参加でもOK。
事前に人数申請は必要です。

きっとある!
貴社に合う
コース

選べる3つのコース

「社員が育つ新卒採用」は、サロンの課題に合わせて使えます!

A: リクルーター育成コース

毎月の個別Webコンサルにより、リクルーター(採用責任者)の方が、
学校の授業の参加から、それを活用し、ガイダンス、サロン見学、面接、内定と
採用活動のゴールまでつなげていけるノウハウを得て、行動できるようになっていただきます。

B: リクルートチーム強化コース

毎月の面談と年2回の採用ミーティング参加により、サロンの中にリクルートチームを作り、
そのチームのミーティング運営までサポート。チームで採用活動に取り組むことで、
ガイダンスやサロン見学運営がより効果的になります。

C: 鉄板パック (3社限定)

臨店社内セミナーを年に6回実施することで、サロンの全スタッフの採用活動、新人育成への意識向上、
環境整備をサポートし、スタッフの巻き込みを採用チームと一緒に行います。
採用チームが社内セミナーを独自開催できるようにします。

仮お申込は超カンタン！今すぐ下記を記入してファックス送信するだけ！

FAX仮お申し込み

050-3730-0376 (24時間対応)

これは、仮お申し込みです。この後の流れは・・・

お申込完了
までの手順

この仮申込書を
FAX

電話などでコンプラットより
詳細な説明。

納得されたら本申込書を
記入して申込完了！

参加当日までの準備など
コンプラットよりご案内

仮お申込記入欄

お問い合わせは、03-3229-4044、もしくは、info@complat.jpへお願いします。

会社名(サロン名)		担当者名	
ご住所			
メールアドレス		直通電話	

ご参加希望コース

ご参加希望コース名の右に✓を入れてください。

A: リクルーター育成 コース	✓	B: リクルートチーム 強化コース	✓	C: 鉄板バック (3社限定)	✓
月額45,000円(税別)		月額68,000円(税別)		月額120,000円(税別)	
毎月のWebコンサルでリクルーター育成 (プレゼントトレーニング、美容学校授業、 セミナー参加、セミナー音源代込み)		毎月の面談、年2回の採用ミーティング 参加で採用チームの育成 (プレゼントトレーニング、美容学校授業、 セミナー参加、セミナー音源代込み)		毎月の面談、年6回の社内セミナー開催で 社内の意識向上、環境整備 (プレゼントトレーニング、美容学校授業、 セミナー参加、セミナー音源代込み)	

◆ 開発責任者・主席トレーナー コンプラット代表 菊池 研 (きくち・けん)

ミッション「夢を形に」 家庭をエンジンに、10億の人々に、夢を形にするきっかけを発信する

1973年、青森生まれ、兵庫県育ち。京都外国語大学出身。
大手書店勤務、広告写真家、イベントプロデューサーを経験。
2004年、某コンサルティングファームを母体とするコンサルティングブランドに参加。
経営コンサルタントとして、年商1億円から100億円規模の中小企業を支援。
美容院に関しては、累計1700店舗の経営に携わる。
2005年月間MVP受賞、2006年ブランドNO.1コンサルタント。コンサルタントの採用、育成も務める。
2007年12月株式会社コンプラット代表取締役に就任。
2008年6月より年間50回開催、約700名が参加した「コンぷらっと火曜会」を3年に渡り主宰。
2011年より美容院向け研修サービス、ダントツ塾「人が育つ採用」を開発提供。
東京、大阪、名古屋、福岡の4都市で年間約150社が研修を受講し、約60校の美容学校で授業を行い、
美容師、学生の職業観醸成と伝達力の向上に力を注いでいる。
著書:「自分ダントツ化計画」(グラフ社)
「一刻もハヤク ツマラナイ ゲンジツから脱出スル方法」(コワフェール・ド・パリ・ジャポン)
講演:美容ディーラー、美容勉強会団体、学校、商工会議所、倫理法人会、企業など



▼ 業界紙掲載・連載多数 ▼



詳細お問い合わせはこちらへ >>> 03-3229-4044

別途、臨店研修も承っています。